



中松祐太のプロフィール

会社経営者 & 作家。2007 年に脱サラ起業後、翌年には、弱冠 25 歳で株式会社フリッカースタイル設立、大手出版社よりインターネットビジネス関連書籍の商業出版などを実現。Amazon ランキング 1 位獲得。

2010 年 10 月、アフィリエイトで 5000 万円稼いだ実績をまとめた「1000 円サイトアフィリエイト」をリリース。約 8000 本の販売に成功。仕事と遊びの両方をこよなく愛し、現在も活動中。趣味・特技：ダーツ、B 級グルメ、スノーボード、ドライブ、ゴルフ、新規ビジネス構築、FX

■大学生の時に、お金と時間が欲しくてアフィリエイトを始める

私が、アフィリエイトを始めたのは

「金と時間」が欲しかったからです。

大学生のときに、とにかくお金がなかったので、必死こいて、けっこういろんなバイトをしたんですね。

コンビニ、不動産のプラカード持ち、ファミレス、ファーストフード、ティッシュ配り、チラシ配布、データ入力業務、テープ起こし、光の加入促進営業、クレジットカードの加入促進営業…etc

で、その時感じたのが、

「稼いでも、使ってなくなるから、キリがねえな、こりや…」

こう思ったんですね。

学生でも、頑張れば、月 10 万とか稼げますが、使ってしまえばなくなるわけです。当たり前ですが。

また、お金を稼ぐためには、時間も必要で、
言い換えると、

「自分の時間をお金に両替している」

そんな風に、大学の2年生ぐらいの時だったかな。
感じ始めたわけです。

当時、私は、ボクシングをやっていたので、
そのための練習時間を増やしたいな、
と思っていたので、バイトを辞めたかったですし、

しかし、辞めてしまうと、

ただでさえ、貧乏なのに、
お金なくなってしまうので、
何もできなくなってしまうのが怖くて…。

ずっと、ジレンマのまま、中途半端に
日々の時間をあがくだけで、精一杯でした。

そんな中、たまたま大学の本屋で見つけた本が

「アフィリエイトに関する本でした」

もう、本の名前も忘れました。
しかし、そのときに、はじめて
アフィリエイトという言葉を知り、

どうやら、サイトやブログを作り
広告を貼ると、お金が勝手に入ってくるらしい、

これを聞き、「**これだ!**」と思いました。

・家でもパソコンとネット環境があればできる

・初期資金がいらない

・仕組みを作ればほったらかしでもお金が入ってくる

ほったらかしでも、お金が入ってくるということは、

「時間とお金」の両方が手に入るわけです。

「**すげえ! すげえ!**」と感激し、

その後、私は、関連書籍を買いあさり、
情報をネットで検索しまくり、

挙句の果てには、20万円ぐらいする
当時、2005年だったんですが、まだその頃は
珍しかった、アフィリエイトの通信講座を習いはじめました。

周囲には、反対されるのが目にみえていたので、
面倒くさいので、誰にもいいませんでした。

これから1年間、孤独に自分と向き合う
中松のアフィリエイト生活がスタートしました。

■センスがないので、月10万稼ぐのに、1年以上もかかる

残念です。ほんと残念で仕方ありません。

どうやら私はセンスがなかったようです。

アフィリエイトを始めた当初は
全くと言っていいほど、稼げません。

一日に10時間ぐらい、パソコンの前で
作業をしていた時もあります。

躍起になって、普通のバイトを辞めて、
お金がないので、不用品をヤフオクで売り、
小銭を稼ぎながら、アフィリエイトに費やす
時間を捻出していた時もありました。

しかし、中々、稼げなかったのです。

結局、1年かかって、ようやく月に数万円稼ぐサイトを
4つほど作り、それで合計報酬が月10万円を突破しました。

それまでに費やした時間やお金、労力、
犠牲にしてきたあらゆる事。

これらを踏まえると、全然割りに合わないんですけどね(笑)

でも、その後、事態は一変して、
楽しいことが起こりました。

その時、2006 年だったんですけど、
情報商材 ASP のインフォトップがオープンしたんです。



確か、9 月か 10 月だったんですが、

で、一般 ASP 系のアフィリエイトしている人って

情報商材系の ASP を敬遠する傾向が
当時の風潮としてあったんです。

少なくとも私の周りの
アフィリエイトはそうでした。

しかし、私は、

**「サイトアフィリエイトの手法を使って
情報商材アフィリエイトしたら面白いんじゃないか？」**

そう思ったんですね。

今でいう、情報商材の商品名や関連キーワードで
サイトを作り、そのサイトに SEO をかけて、
検索エンジンから集客して、

情報商材を売る。

これって全然メジャーな手法ですが、
当時は、私が知る限り、やっている人が
非常に少なかったんです。

なので、やってみたんですね。

目標だった月 10 万円を達成して
新たなモチベーション探してましたし。

そしたら、凄いことになりまして、

あるダイエット系の教材名で作り、
SEO かけて、その教材名の検索で、

グーグルとヤフーで 1 位取ったら、

(生意気かもしれませんが、
サイトアフィリエイトからすれば、
この程度のキーワード攻略は、非常に楽勝です)

次の日から、毎日のように、
そのサイト上で、
該当の、ダイエット教材が売れ続ける
現象が発生しました。

2006/12/31 21:52:16	2006/12/31 21:52:16		¥9,800	¥4,900
2006/12/30 17:29:21	2006/12/30 17:29:21		¥9,800	¥4,900
2006/12/23 04:00:55	2006/12/29 10:00:00		¥9,800	¥4,900
2006/12/25 09:27:33	2006/12/27 13:20:12		¥9,800	¥4,900
2006/12/23 12:15:08	2006/12/23 12:15:08		¥9,800	¥4,900
2006/12/22 01:49:02	2006/12/22 09:48:00		¥9,800	¥4,900
2006/12/21 22:12:46	2006/12/21 22:12:46		¥9,800	¥4,900
2006/11/18 20:30:06	2006/11/21 12:08:50		¥9,800	¥4,900
合計金額				¥1,378,800

アフィリエイト報酬 4900 円の商品が、連日のように売れ続けました。

アフィリエイト報酬 4,900 円の商品が
毎日毎日、ひっきりなしに
売れていくという状態です。

多い時は、一日で、3 万円とか 4 万円の
アフィリエイト報酬が発生する日もあり、

これで、あっという間に、月 20~30 万円の
アフィリエイト報酬を手にするまでに至りました。

月 10 万円稼ぐのに、1 年以上の歳月を費やしたにも関わらず、
(アフィリエイトという言葉を知ってからだと、1 年 6 カ月以上)

基礎力をベースにした、
オリジナル手法を試みたところ、

こうも簡単に、月 30 万円の
アフィリエイト報酬を手にするとは
思ってもみなかったのが、驚きでした。

しかも、一度作ったら、ほぼメンテナンス以外は、
ほったらかしで報酬が入ってくるので、
この収入源には、大変助けられました。

			36,429	2,482	402	1%
--	--	--	--------	-------	-----	----

結局、この商品だけで、合計で 402 本売れました。
4,900 円 × 402 本 = 1,969,800 円のアフィリエイト報酬です。
ちょっとサイトを作って、SEO をかけただけでこの数字です。

ちなみに、この頃、ちょうど、大学の卒業手前の時期だったので、

私には、「就職」か「独立」という
選択肢が選べる状況が突然訪れました。

しかし、私が選択したのは…

■びびって起業できず、一旦就職する

月 30 万円といっても、利益ベースではないですし、
(サーバーやドメインなど、各種経費がかかるわけなので)

実際に、独立したら、更にいろんな
必要経費とかかかってくるので、
月商 30 万円で独立するのは厳しいかな？

そんな事が頭によぎりました。

確かに、この見解自体は間違っていないと
今でも思うのですが、

でも、いまだから正直に告白しますと、

「ビビってました」

要するに、起業して、自分のカー本で
生計を立てていくことに対して
漠然とした怖さを感じていました。

なので、当時の私は、

就職してサラリーマンをしながら、
副業でアフィリエイトを続けていく。

この道を、選択することにいたしました。

何でも、経験するのは悪いことではないし、

意外に、サラリーマンも向いてるかも？！

そんな甘い考えも、いま振り返れば、
あったのかもしれない。

いろいろ、自分を正当化する理由と材料はあるわけですが、

本質は、「ビビってた」

情けない話ですが、
大学卒業時点で、私が独立を一旦
思いとどまった理由はこれになります。

別に月商 30 万円レベルでも
売上アップすればいいだけですから、
死ぬ気になれば、どうにでもなったわけですしね。

で、中途半端な迷いがあるまま
就職した私は、その後、どうなったかというと…？

■年収 250 万円だし、上司がウザイので辞めたいと考える

私の就職した会社は、

「中途半端な会社でした」

上場こそしているものの、
誰もが知っている超一流企業ではないですし、

だからといって、超零細企業や
ブラック会社のような
リスクーな会社という感じでもありませんでした。

ただし、既に、その業界において
成長しきっている会社だったので、

売上は頭打ちの状態が
続いているようでした。
(黒字経営ではありましたが)

「売上が頭打ち＝成長しきっている会社」

これが何を意味するか？といえば、

下の社員が、上に上がりにくい状態を生み出します。

上というのは、年収面や出世面など諸々です。

会社自体が、成長していれば、
その中で、普通に活動していれば、

会社の成長＝自分の成長(年収や出世)という
図式が描きやすいのですが、

(高度経済成長期の日本なんかは、まさにその象徴です)

私が入った会社は、それが望めない状況でした。

実際、私の年収は 250 万円スタートでしたし、

5 歳ほど上の先輩の年収も
正確には把握していませんが、
せいぜい 300～350 万円程度のように思われました。

もちろん、先輩も役職なしの平社員。

で、案の定、上司はウザイときたもんです(笑)

たまたま、まだ会社が成長している
タイミングのいい時に入っただけで、

大して能力ないのに、エバっているという
典型的パターンの上司がいました。

もちろん、自分が優秀であるから
そのポストにいる、と勘違いしている感じでした。

私はこの時点で、初めて自分の置かれた

「危機的な状況に気づきました」

つまり、このままこの会社においても、

嫌な上司の下でこき使われて、

しかも、出世も年収アップも望めず、

仕事自体も、つまらない作業の中、

毎日、往復で3時間の通勤時間を消費し、

休日は、疲れて寝ているだけという、

生きた屍のような生活が、

待ち受けているという現実です。

これにようやく気付いたのです。

頭の良い人は、入社する前、

それこそ、学生のうちに気づくでしょう。

しかし、私は頭も良くなく、

想像力も足りない為に、

このような事態を、自分で招いてしまいました。

(就職するという選択をしたのは自分ですから、

全てが自分の責任です)

「やばい、やばい…。何とかしないと…！！」

入社して、3日目位で、私はこう考えるようになりました。

そこで、救いとなったのが、
学生時代にやっていた
サイトアフィリエイトです。

これを軸にして、なんとか起業できないか？

私は必死でした。

現状、稼働しているサイト群をチェックしたり、
起業して、生計を立てていくために、
必要な収入はどのくらいであるか？

諸々を必死に調べました。

相談は誰にもしませんでした。

何故なら、脱サラから独立起業をした
経験のある人が私の周りには、
いなかったからです。

正確には、相談できる相手がいなかったわけですね。

なので、一人で黙々と、
独立までのプランニングをしました。

会社の勤務中は、死ぬほど退屈で
しんどかったですが、

インターネットカフェの
薄暗い PC ディスプレイの前で

独立のプランニングを
練っている時は、生きている実感がしました。

ちなみに、余談ですが、

サラリーマンの経験しかない友達や同僚、上司、
あるいは、親兄弟には、

起業相談は、絶対に辞めておいた方が無難です。

十中八九の確率で
反対されるのがオチですし、

そもそも、違う境遇の人に
そうした相談をもちかけるほうが
悪いと思います。

相談されたほうは、言い迷惑ですし、
辞めておいた方がいい、
としか言いようがないですから。

中松の場合は、上記のように、誰にも言わずに、
独立しましたし、独立後も、ある程度の結果が
出るまでは、親や近い友人にも独立した事は黙っていました。

無駄な場面で、余分なパワーを使っているのが
惜しかったのかもしれない。

**私は、勤務中と睡眠時間以外は、
全ての時間とエネルギーを
アフィリエイトに注ぎこむことに決めました。**

通勤途中も、ノートパソコンでの作業や
あるいは、オフラインでできる作業をやったり、

昼の休憩時間も、会社近くにある、
インターネットカフェに、一人通い、

(渋谷の道玄坂にある、ムーパというネットカフェです)

栄養の偏ったカップラーメンをすすりながら、
ひたすら PC に向かい、サイトを作り続けました。



自分なりの、計画を練ったうえでの作業ですが、
努力が実るかは分かりませんでした。

でも、努力するしかなかったのです。
会社を辞めて、自分らしく、自分の望む生き方をしたかったら、

努力して、目の前の事をやるという選択肢しか
当時の私にはなかったのです。

■目標の副業 50 万円を達成したので、さっさと辞める

私が自分に課したノルマは、
副業の収入が月商ベースで 50 万円に
到達したら、会社を辞める、というものでした。

自分なりに、この位の収入源を
確保しておけば、辞めてもなんとか
しばらくはやっていけるだろう、と考えたのです。

仕事と睡眠以外は、
全てをこのアフィリエイト作業に費やした事や、

外部のライターさんや、ブログ更新スタッフなど、
要するに、外注化(アウトソーシング)を駆使することで、

私が思っている以上の、スピードで、収入の増加は加速していきました。

特に、外注化を上手に活用した事が
大きかったようで、途中からは、
私自身は、指示を出すだけでも
作業ノルマが回るようになってきました。

結果、非常に短期間で、副業で月 50 万円稼ぐ事に
成功したので、さっさと、辞表を提出して
脱サラすることに成功しました。

会社を辞めてしまう不安よりも、これから自分の好きに、
自由に活動していけることが楽しみで燃えていたのを今でもよく覚えています。

■25歳で商業出版を実現する

脱サラ後は、一時期、伸び悩みを経験したりもしましたが、それ以降は、売上も順調に伸びていき、月商 100 万円突破や法人化という具合に何とか軌道に乗せることができました。

2008 年 12 月には、アフィリエイトの実績が認められて、ビジネス系の大手出版社から商業出版をする機会にも恵まれました。



レバレッジでさらに増える！副収入が月 16 万円入ってくるしくみ

<http://cl-sc.net/datusara/c/00489.html>

ほんの一年ちょっと前までは、
年収 250 万円のワーキングプア丸出しの
しがないサラリーマンだった私が、

これだけ短期間で、劇的に人生を変えることができたのは、やはり、アフィリエイトを軸としたインターネットビジネスのおかげだと強く思います。

いま思えば、若さゆえの勢いだけで行ってしまった部分も否めなくもないのですが、非常に貴重な経験をさせていただき、今でも、人生の糧となっております。

■アフィリエイトで5000万円稼いだ実績をまとめ、教材8000本の販売に成功

その後も、メルマガ、情報起業、
コンサルティング、有料会員サービス、SNS 運営、
インセンティブ系のコピーライティング案件、
他社との共同企画 JV など、

いろいろな事業に挑戦したりして、
ビジネス自体を楽しみながら
稼いでいきましたが、

私の基礎でもある、アフィリエイト自体も
しっかりと続けていきました。

地道にコツコツ続けた甲斐があり、
2010年10月には、総額で5,000万円稼いだ
実績をベースにして、

1000円サイトアフィリエイトという
サイトアフィリエイトで稼ぐ為の初心者向けの教材を販売しました。



1000円サイトアフィリエイト

<http://www.1000en-afili.com/>

全て合計すると…

累計売上					
アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬	合計販売数	総売上
2,189	¥12,015,675	8,897	¥769,679	6,036	¥12,725,354

累計売上					
アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬	合計販売数	総売上
1,610	¥9,410,354	0	¥0	1,610	¥9,410,354

アフィリエイト獲得報酬			
累計売上			
アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア報酬	総売上
1066	¥11,453,694	¥60	¥11,453,754
1			
合計販売数	1067		

支払年月	報酬金額	振込先	振込先	振込状況
2009年12月	¥493,610	ジャパンネット銀行		振込済
2009年11月	¥623,352	ジャパンネット銀行		振込済
2009年10月	¥498,303	ジャパンネット銀行		振込済
2009年9月	¥457,126	ジャパンネット銀行		振込済
2009年8月	¥1,167,834	ジャパンネット銀行		振込済
2009年7月	¥1,205,701	ジャパンネット銀行		振込済
2009年6月	¥729,879	ジャパンネット銀行		振込済
2009年5月	¥659,333	ジャパンネット銀行		振込済
2009年4月	¥893,188	ジャパンネット銀行		振込済
2009年3月	¥1,052,806	ジャパンネット銀行		振込済
2009年2月	¥274,882	ジャパンネット銀行		振込済
2009年1月	¥126,767	ジャパンネット銀行		振込済

支払年月	報酬金額	振込先	振込先
2010年6月	¥303,511	ジャパンネット銀行	
2010年5月	¥206,315	ジャパンネット銀行	
2010年4月	¥1,282,921	ジャパンネット銀行	
2010年3月	¥2,255,258	ジャパンネット銀行	
2010年2月	¥439,090	ジャパンネット銀行	
2010年1月	¥709,207	ジャパンネット銀行	

総額46,968,545円

上記の画像以外にも、マイナーな ASP や直で契約している広告主もいるので、
 全ては掲載しきれないのですが、
トータルでアフィリエイト報酬 5,000 万は余裕で達成しています。

2010 年 12 月 売上 検索					
アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬	合計販売数	総売上
345	¥3,498,738	0	¥0	345	¥3,498,738

基本的には、地味に毎月コツコツ稼ぐタイプですが、調子が良いと、
 単月でも上記画像のように、一つの ASP だけでも、それなりの額になる時もあります。

いずれにせよ、私のアフィリエイト手法を、
 たったの 1000 円という低価格では、あり得ないほどの
 コンテンツに仕上げた事もあり、

**販売期間がたったの 17 日間にも関わらず、
 業界としては、異例の約 8,000 本の
 スマッシュヒットを記録しました。**

情報商材 ASP の最大手であるインフォトップの月間売上本数でも見事 1 位を獲得することができました。

インフォプレナー選手権> 2010年10月ランキング

10月総合 10月売上件数 10月商品売上 10月携帯総合売上 注意事項

2010年10月インフォプレナー商品売上件数ランキング

順位	先月との比較	受賞者名
1	↑	株式会社 フリッカースタイル
2	↑	株式会社 モツティ

インフォトップ 2010 年 10 月売上件数で 1 位を獲得する

アフィリエイトだけでなく、コピーライティングやマーケティングの部分でも、実績と自信をつける良い経験となりました。

ちなみに、アフィリエイトに限らず、何でもいいので、他のインターネットビジネスとかでお金を稼いだ実績があれば、

その実績を教材等のコンテンツとしてまとめあげ、販売することでもお金を稼ぐ事が出来ます。

ビジネスでお金を稼ぎ、その稼いだ方法を人に伝えて、対価としてもお金を稼ぐ。

これは、非常に効率よい手段なので、是非とも頭の片隅で結構ですから意識されるといいです。

■仕事も遊びも全力で。成長し続けたい

このプロフィールを書いているのは、
2011年3月ですが、いまのこの時点においても、

私は、起業家として、
現役で活動を続けていますし、

その一方で、兼ねてから、
自由な時間と、自由なライフスタイルを
手にしたかったので、

思う存分に人生を満喫し、
遊びやプライベートも全力で楽しんでいます。

**仕事も遊びも全力で。
成長し続けたい。**

これをモットーに日々の活動に励み、
今後も、このスタイルで楽しみながら
成長していきたいと考えています。

中松の日々の活動等が知れるのは
主に、以下の2つの媒体です。

メルマガ
月100万稼ぐ脱サラアフィリエイトの本音
<http://www.mag2.com/m/0000214135.html>

ツイッター
http://twitter.com/nakamatsu_yuta

メルマガは、けっこう頻繁に配信しています。
ツイッターは、気分によって波がありますが、
こちらもゆるーく更新します。

メルマガも、ツイッターも、
それぞれ、また一味違った中松を
お見せしているの、興味ありましたら
両方ともチェックしてくださいね。

中松祐太

info@flickr-style.jp